

Møte 15 Rotary 2024/2025 25.11.2024

Presentasjon med Anders Roulund.



Forretningside bærekraftig produksjon, frempå, levere gode vinduer, foregangsbilde i traust bransje. God på markedsføring.

1919 – Flyttet danske til Norge og jobbet mens han ventet søke visum USA. Jobbet i jernbane startet bedrift bygge hus i 1920 så begynne å lage vinduer i 1926.

Norge Sverige Storbritannia Polen Litauen Irland alle steder med bedrifter i NorDan group.

Konsern 4,9 mrd omsetning 2350 ansatte, Norge 2mrd NOK 640 ansatte.

NorDan (Nor(ge) Dan(mark))

Var mål om å ansette hele bygda, men ble etter hvert omorganisering og modernisering. 12 fabrikker i 5 land. Omorganisert kan produsere hovedprodukter i Norge og Polen, gir fleksibilitet og ekstra kapasitet som kan utnyttes i begge produksjonsområder. Har selgere i mange land, folk selger der folk bor. Vekslede mellom stor og lite vinduskjøp vekselvis Norge og Utland slik at man alltid har et salgsbein å stå på.

Liker å investere i seg selv, investerte 100 millioner i bedriften i Moi nylig til lokal lettelse.

Produktutvikling Moi 19 stykker jobber på Moi Kontinuerlig utvikling, ønsker mer innsats på innovasjon. Stort trykk opprettholde kvalitet tester ukentlig.

Drøm: Når går til dør så åpner den seg av seg selv og det samme når man går til bilen åpner døren seg der også. I smarthus når strømmen går kan man på smartdører fra NoprDan bruke 9-volts batterier i døren slik at de fortsatt kan åpnes.

Plastvinduer lages i Estland, men det er stadig lavere produksjon siden det er synkende trend og etterspørsel etter det. Fokuserer heller på kapasitet for rent produksjon aluminiumsvinduer.

Er Gilje en spin-off eller tilfeldig bedrift? Er tilfeldig her, kjøpt opp av Gilje etter konkurs, mesteparten av de som jobber der pendler fra Dirdalen/nabobygda.

NorDan bygget hus i større eller mindre grad fram til 1983-ish.

Inkluderende arbeid NorDan?

Alle i jobb? Kåre Rasmussen sitt lynne å snakke med alle forskjellige ansatte og ville ha mest mulig av de som jobbet i området i jobb hos seg. Kåre og etterkommerne var nede på jorda.

Penger er ikke alt, men her er det fint å være og forutsigbart på jobb. Bl.a investert i fotballbane og svømmebane i lokalsamfunn. Kan ikke konkurrere på lønn mot oljen, men kan konkurrere med godt lokalsamfunn OG lønn. Mange som pendler til jobb.

Utvikler kvalitet glass? Nei, hadde glassproduksjon selv før, kjøper inn og vil ha Glarabell- glass til de mest bærekraftige produktlinjene.

Foretrekker å lage standardiserte vinduer, fram,for spesialproduksjon i små format.

Stort fokus profilere NorDan, skal vise seg fram på best mulig måte. Gir sponsing OG rabatt produkter til de som de støtter, vil vite hva sponsormidlene går til.

Både slutt kunder og byggmester er målgruppe NorDan, satser mer og mer på slutt kunder. Får ikke reklamere hos byggmester, satser heller påvirke sluttkunde.

Liker best med jobben (spørsmål til han som presenterer)? Frie tøyler til å jobbe mot målet som sjefen setter. Det skal bare gjøres. Frihet under ansvar, mer selvstendig stor frihet. Hvis noe går galt blir det et lite klaps og en formaning om å ikke gjøre den samme feilen igjen, og så tilbake til jobbing mot målet.

Har et lite kraftverk og solceller til fabrikken på Moi, avhengig av sol for å få god effekt.

Mtp om man skal skaffe solcelle: Anbefaler å isolere først siden med 2 lags vindu for hver 100 krone til oppvarming forsvinner ca 40 av de kronene ut gjennom dårlig isolering.

N-Connect er et nytt system slik at man kan koble døren til varmeovn, slik at den skrus av når døren åpnes. Med høykvalitet elektronisk lås kan man slippe in hjelpsomme naboer slik at de kan f.eks skru av ovnen etter at du allerede har reist. De er FG godkjent og følger gratis med enkelte dører. Sikrere en billige app-baserte løsninger. N-Connect kan merke og varsle om temperaturfall.

NorDan ikke børsnotert ennå.

NorDan er stort innen vindusbransjen.

«Skal det selges mye vinduer til Ukraina etter krigen?» Vil samarbeide med forsvar og utvikle produkter.

Tester på vinduer hos Nordan er ved ca 58 meter per sekund vind, og relativt nylig var det en sterk storm i USA med vindstyrke på 60 meter per sekund.

Har tidligere solgt en del vinduer i Nederland og Tyskland, vil ikke selge mye i Tyskland pga pirkete kunder.